

Pré-Auto Venda em Android

O mundo empresarial está a mudar, originando igualmente uma mudança na forma de fazer negócios. A descentralização de serviços, mobilidade dos recursos humanos, abrangente cobertura geográfica, constante comunicação e integração de dados em tempo real são práticas empresariais cada vez mais comuns, proporcionando assim maior rentabilidade e fomentando uma maior proximidade com cliente final.

Foi para adaptar o seu negócio a esta nova realidade que desenvolvemos uma aplicação pré-auto venda para Android. Esta aplicação elimina a dificuldade de utilização do ERP fora do escritório, facilitando consideravelmente todo o processo da força de vendas.

Esta solução ARTSOFT Pré-Auto venda destina-se a empresas com uma força de vendas no terreno, que utilizem processos de pré-venda, e tenham a necessidade de um conjunto de informação para um melhor desempenho comercial. Com esta solução, os elementos da equipa comercial podem consultar informação sobre os seus clientes, histórico de transações, criar documentos, aceder a contas correntes, entre muitas outras funcionalidades.

Independência do ARTSOFT local (Auto-Venda)

Devido ao facto da grande maioria das funcionalidades necessárias a um comercial estarem inseridas numa aplicação móvel, os colaboradores podem efetuar ações no ERP a qualquer altura, agilizando consideravelmente todo o seu trabalho. Desta forma, no limite o comercial tem a possibilidade de realizar praticamente todas as suas funções sem aceder ao ERP local.

Facilidade em analisar a atividade

Com esta solução é possível analisar os clientes, os artigos e a atividade realizada pelo colaborador a partir do dispositivo móvel. Assim, o utilizador pode em qualquer altura verificar, por exemplo, quais os artigos mais vendidos por cliente ou o resumo dos documentos efetuados.

Diminuição do prazo médio de recebimento

Diminuindo a necessidade e as percas de tempo pelo facto das faturas terem que ser emitidas no ERP, o prazo de recebimento é, consequentemente, menor. Partindo do pressuposto que a grande maioria das empresas define o prazo de recebimento após a entrega da fatura ao cliente, com o ARTSOFT Mobile Auto Sales o comercial pode criar a fatura imediatamente após o acordo com o cliente e, dessa forma, o prazo de recebimento passa a contar a partir desse momento.

Atualização rápida da base de dados

Visto os colaboradores poderem enviar informação para o ERP através do seu dispositivo móvel, a atualização da informação na base de dados é feita de forma simplificada e rápida. Assim, é possível o colaborador adicionar um novo cliente ou artigo na base de dados ARTSOFT, a qualquer momento.

Modo Online e Offline

A sincronização da aplicação com o ARTSOFT pode ser desencadeada sempre que o utilizador desejar, bastando para isso que seja possível estabelecer uma ligação de dados através de rede móvel ou wi-fi, sendo este um processo bastante rápido. Os dados são armazenados no dispositivo, podendo o utilizador realizar um conjunto de operações em modo offline e mais tarde proceder a sincronização com o ERP.

Facilidade de implementação em qualquer dispositivo Android

A instalação da aplicação é facilitada através do configurador de dispositivos ARTSOFT, onde pode criar os perfis desejados para cada utilizador. Poderá instalar facilmente a aplicação, que possui um interface simplificado que o permitirá começar a explorar as funcionalidades de imediato, reduzindo ao mínimo o tempo de implementação.

Rápido retorno de investimento

A solução ARTSOFT pode ser instalada em qualquer dispositivo Android (telemóveis ou tablet com versões de Android 3.0 ou superior, o que minimiza o investimento necessário em equipamentos face a outras plataformas. O reduzido investimento inicial complementado pelo aumento da produtividade da equipa comercial, assegura um rápido retorno do investimento, e melhora ainda o relacionamento com os clientes.

Funcionalidades

	PRÉ-VENDA	PRÉ E AUTO VENDA
Criação de encomendas de clientes	✓	✓
Gestão de clientes	✓	✓
Gestão de artigos	✓	✓
Consulta de stocks	✓	✓
Consulta de histórico de compras e vendas	✓	✓
Contacto telefónico e por e-mail através da aplicação	✓	✓
Criação e otimização de itinerários	✓	✓
Relatórios de visita	✓	✓
Notificações	✓	✓
Criação de PDF's personalizados	✓	✓
Descontos por cliente e artigo	✓	✓
Integração dos dados no ERP	✓	✓
Criação de documentos certificados (Vendas, Saídas e Entradas)		✓
Geração de código de transporte		✓
Gestão de contas correntes		✓
Alteração da imagem dos clientes		✓
Validação de NIF (via portal da U.E.)		✓
Análise de movimentos de stock		✓
Análise de documentos		✓
Pesquisa de artigos		✓