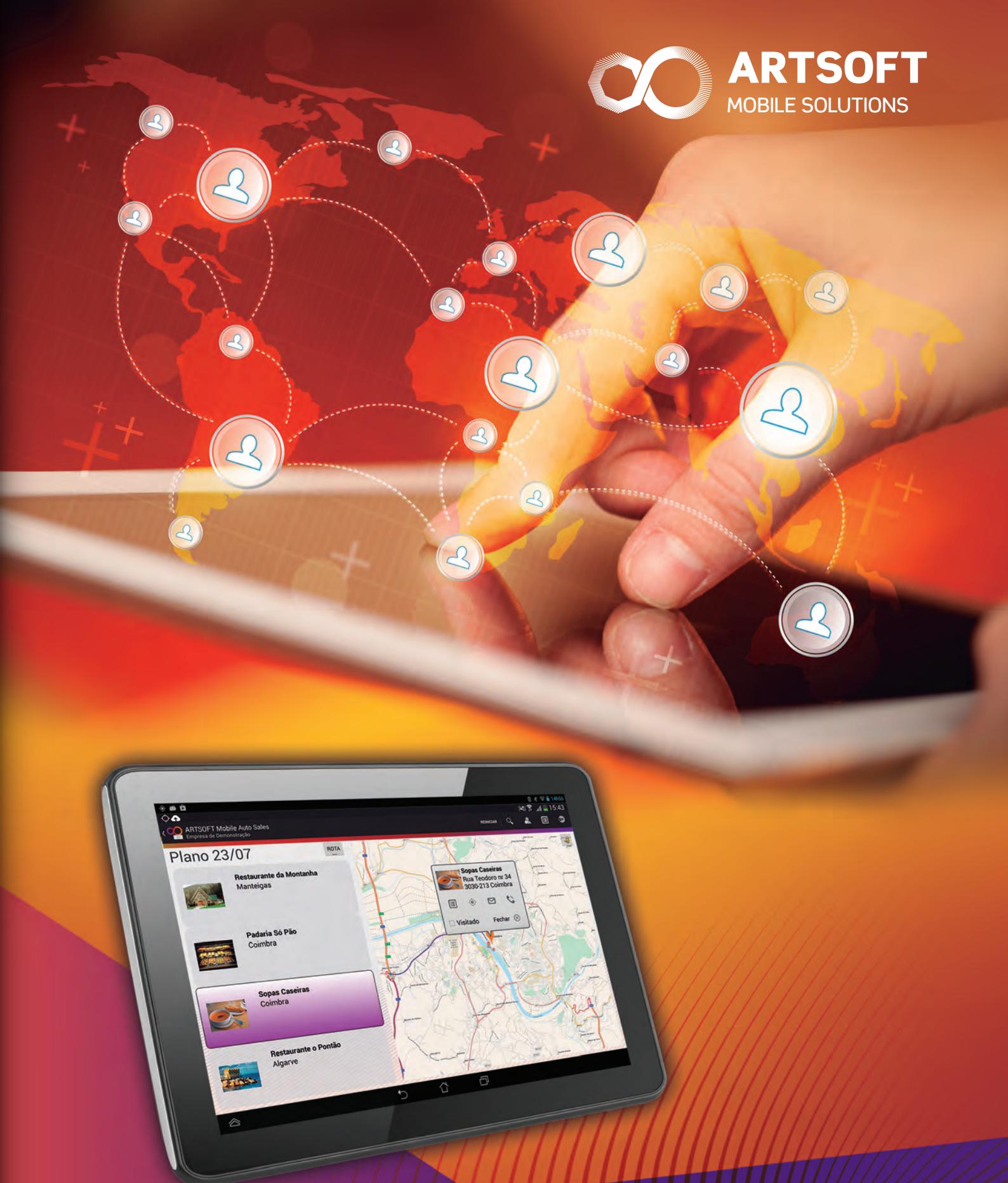




**ARTSOFT**  
MOBILE SOLUTIONS



**PRÉ E AUTO VENDA EM ANDROID**  
**NEGÓCIOS NA PALMA DA MÃO**

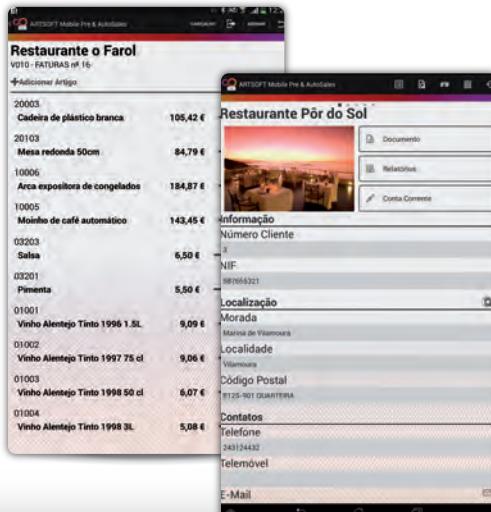


## PRÉ E AUTO VENDA EM ANDROID

No atual mundo de negócios a mobilidade é um fator crítico de sucesso para se atingirem elevados níveis de produtividade. No seu dia-a-dia, as equipas comerciais que passam a maior parte do tempo fora do escritório precisam de ter fácil e rápido acesso a informação crítica para a gestão da relação com os seus clientes.

A tecnologia, ao mesmo tempo que disponibiliza essa informação, facilita operações, otimiza processos e realiza tarefas, auxiliando os profissionais a atingir a sua máxima rentabilidade.

As soluções de mobilidade Pré e Auto Venda da ARTSOFT destinam-se a equipas comerciais com atividade no terreno, disponibilizando-lhes um alargado conjunto de funcionalidades, integradas com o seu ERP.



### GESTÃO DO RELACIONAMENTO COM CLIENTES

O fácil acesso a informação sobre cada cliente, desde os dados pessoais às condições comerciais negociadas, passando pelo histórico de transações e documentos pendentes, permite melhorar o relacionamento com cada cliente, abordando-o de uma forma mais personalizada, informada e objetiva.

Através da ficha de cliente, o comercial pode imediatamente efetuar uma chamada, enviar um e-mail ou iniciar uma rota de viagem a partir da sua localização atual. Com as listas personalizadas de clientes, pode planejar o seu dia ou semana de trabalho, tornando-o mais eficiente.

### CRIAÇÃO E EMISSÃO DE DOCUMENTOS EM TEMPO REAL

A criação de documentos de vendas certificados, encomendas, propostas comerciais, entre outros, passa a poder ser feita de imediato e em qualquer local, podendo imprimir o documento ou enviá-lo automaticamente por e-mail para o cliente.

Em negócios com auto venda, onde é exigida a emissão de documento de transporte antes de iniciar a deslocação, é ainda possível elaborar guias de transporte, com o envio/recepção do código da Autoridade Tributária e Aduaneira, diretamente no dispositivo móvel.



## OTIMIZAÇÃO DE ROTAS

O utilizador pode planear rotas otimizadas para as visitas aos seus clientes, contribuindo consideravelmente para a diminuição dos custos de deslocação e otimizando o tempo de trabalho.

Ao diminuir o tempo despendido em deslocações entre clientes, o comercial aumenta o número de reuniões realizadas a cada dia, melhorando a sua eficiência.

## RAPIDEZ NO PROCESSO DE ENCOMENDA

As encomendas de clientes podem ser realizadas diretamente na aplicação, de forma simples e baseada em informação de stock atualizada. A ligação ao ERP permite transmiti-las facilmente para o armazém.

Com esta funcionalidade é possível melhorar os prazos de entrega aos seus clientes, evitar ruturas de stock e manter a informação sobre as movimentações no armazém atualizadas em tempo real.

## CONSULTA DE INFORMAÇÃO EM TEMPO REAL

Com a ligação online a todas as informações relativas a artigos e clientes (stocks, preços de venda, situações de cliente, negociações, entre outras) é possível obter informação fiável e acessível através do dispositivo móvel e transmiti-la de imediato ao cliente no momento da visita, aumentando a probabilidade de fecho de potenciais negócios.

## REGISTO DE DESPESAS EM SERVIÇO

O comercial pode, no seu dispositivo, inserir a informação referente às despesas em serviço, por tipo, enviando-as para o sistema central onde poderão ser aprovadas e automaticamente integradas na contabilidade, tornando muito simples e rápida esta tarefa administrativa.

## VISÃO GLOBAL DA EQUIPA COMERCIAL

Tendo todos os comerciais ligados ao sistema central, o responsável pela equipa consegue ter uma visão global do trabalho realizado, controlar o cumprimento das metas delineadas, planejar estratégias e atividades e agir de forma informada no sentido de garantir o cumprimento dos objetivos definidos.





**A ARTSOFT é uma empresa especializada no desenvolvimento e comercialização de soluções tecnológicas de apoio à gestão empresarial.**

Desde 1987 que desenvolvemos um trabalho contínuo de pesquisa com o objectivo de acompanhar as necessidades do mercado empresarial.

Mais de 15 mil clientes e de 60 mil utilizadores já escolheram as soluções ARTSOFT para o seu negócio, uma escolha vocacionada para lhes permitir evoluir e tornarem-se cada vez mais competitivos.

Ao longo da nossa história, focamo-nos no desenvolvimento de soluções adaptáveis às necessidades específicas de cada um dos nossos clientes, estabelecendo com eles relações de parceria baseadas em princípios de rigor, transparência, clareza e verdade.

A nossa experiência e know-how, sustenta o nosso trabalho, orientando-nos para proporcionar soluções economicamente vantajosas, com rápido retorno do investimento (ROI) e um dos mais baixos custos de manutenção do mercado (TCO), aos nossos clientes e contribuir para o seu crescimento.

CARACTERÍSTICAS	PRÉ-VENDA	PRÉ E AUTO VENDA
Criação de encomendas de clientes	✓	✓
Gestão de clientes	✓	✓
Gestão de artigos	✓	✓
Consulta de stocks	✓	✓
Consulta de histórico de compras e vendas	✓	✓
Contacto telefónico e por e-mail através da aplicação	✓	✓
Criação e otimização de itinerários	✓	✓
Relatórios de vista	✓	✓
Notificação	✓	✓
Criação de PDF's personalizados	✓	✓
Descontos por cliente e artigo	✓	✓
Integração dos dados no ERP	✓	✓
Criação de documento certificados (Vendas, Saídas e Entradas)	✓	
Geração de código de transporte		✓
Geração de contas correntes		✓
Alteração da imagem dos clientes		✓
Validação de NIF (via portal da U.E)		✓
Análise de movimentos de stock		✓
Análise de documentos		✓
Pesquisa de artigos		✓
Registo de despesas		✓



Experimente a nossa Aplicação!

Rua I, nº1, Lote 25, 1º Andar  
Pólo Tecnológico de Lisboa, Telheiras  
1600-546 Lisboa  
Portugal

T.: +351 21 710 72 20  
F.: +351 21 710 72 39  
[artsoft@artsoft.pt](mailto:artsoft@artsoft.pt)  
[www.artsoft.pt](http://www.artsoft.pt)